



## RESPONSABLE COMMERCIAL RESEAU COMPTOIR de CAMPAGNE

2019

### ENTREPRISE

Nous sommes une start-up qui développe un modèle de commerces multiservices, physiques et connectés, pour ramener des services de proximité au cœur des villages. Nous nous inscrivons dans le champ de l'Economie Sociale et Solidaire.

Le principe ? Trouver au sein d'un même commerce en zone rurale, des produits locaux essentiellement en circuit court, des services du quotidien, une offre de petite restauration et des animations.

Notre ambition ? Devenir un opérateur incontournable de la vitalité commerciale, sociale et économique des villages.

Nous comptons déjà 6 commerces dans le Forez (42) et dans le Beaujolais (69). Chaque commerce est tenu par un responsable et un adjoint. En 2019, nous prévoyons d'ouvrir plusieurs autres commerces en Auvergne Rhône-Alpes et nous avons des ambitions de développement au niveau national.

Dans cette perspective, nous structurons notre organisation et nous sommes à la recherche d'un responsable commercial qui aura en charge l'accompagnement et le management des responsables de commerces.

### MISSION

En étroite collaboration avec la dirigeante et toute l'équipe support, vous prendrez en responsabilité l'animation commerciale et managériale du réseau des Comptoirs de Campagne.

Vos missions principales :

- Manager les responsables de magasin et les accompagner dans le développement commercial de leur commerce
- Garantir le respect des valeurs, de la charte et des procédures de l'entreprise
- Participer au recrutement et à la formation des nouvelles équipes de commerçants

Dans ce cadre, vous serez amené(e) à :

- définir et suivre les objectifs de performance commerciale (vente et rentabilité) de chaque magasin,
- mettre en place de plans d'action commerciaux,
- superviser les plannings,
- contrôler le respect des procédures,
- construire et animer des modules de formation,
- épauler les commerçants dans leurs missions du quotidien (vente, gestion, management) et assurer des remplacements si nécessaire.

Basé(e) à Villerbanne (69), vous vous déplacerez très fréquemment dans les boutiques.

Sur les premiers mois de la prise de poste, vous suivrez une formation au métier de responsable de commerce Comptoir de Campagne et vous effectuerez des remplacements dans les différents comptoirs, afin de vous approprier les processus de l'entreprise. Lors de cette phase de démarrage, vous serez également impliqué dans l'élaboration de la charte commerciale et merchandising de Comptoir de Campagne.

### **PROFIL**

Vous êtes de Formation BAC+3 minimum et disposez d'une expérience dans l'encadrement d'équipe commerciale et/ou la gestion d'unités commerciales.

Vous avez travaillé dans la distribution et dans le domaine alimentaire. Une expérience en commerce de proximité sera un plus.

Vous êtes sensible au développement durable, à la valorisation du lien social, et à la ruralité.

Vous êtes à l'aise avec le merchandising, le parcours client, la gestion, et les outils informatiques.

Vous êtes avant tout une personne qui apprécie les relations humaines et le travail en équipe, qui travaille dans la bienveillance et la co-construction, qui sait faire respecter le cadre commun, et qui est responsable.

Votre réussite dans ce poste pourra vous permettre d'évoluer au sein de la Start-Up pour assurer son développement.

### **LES + ATTENDUS**

Esprit start-up, bienveillance, implication, organisation, sens du service, sens du travail en équipe, adhésion aux valeurs de l'ESS, rigueur, flexibilité, convivialité, esprit d'initiative et force de proposition.

### **MODALITES PRATIQUES**

CDI à temps complet

Véhicule de société

Secteur : Auvergne-Rhône-Alpes et Bourgogne

Salaire : 2300€ à 2500€ brut mensuel selon profil + prime annuelle selon l'évolution du Chiffre d'Affaire du réseau

**Envoyer CV et lettre de motivation à [rh@comptoirdecampagne.fr](mailto:rh@comptoirdecampagne.fr)**