



J'aime Boc'oh recherche un.e chargé.e de développement commercial

J'aime Boc'oh produit des confitures et tartinades-apéros en valorisant les fruits et légumes invendus des supermarchés et les surplus agricoles des producteurs. L'association forme et accompagne 12 salariés en parcours d'insertion sur trois métiers : agent.e polyvalent de production, vendeur/vendeuse polyvalent.e, assistant.e logistique polyvalent.e. Nous recrutons aujourd'hui un.e responsable de développement. Pour en savoir plus sur J'aime Boc'oh : www.jaimebocoh.com.

En quelques chiffres :

- C'est une aventure collective qui dure depuis avril 2015
- Une double ambition de créer des emplois pour des personnes en difficulté et de réduire le gaspillage alimentaire
- 160 000 pots de confitures et tartinades-apéro produites en Savoie
- 100 tonnes de fruits et légumes sauvés de la poubelle
- 50 points de ventes en région Rhône-Alpes

Pour en savoir plus : www.jaimebocoh.com

DEFINITION DU POSTE

En vue de soutenir le développement de nos activités, nous recherchons un.e chargé.e de développement commercial afin de gérer/dynamiser nos partenariats commerciaux actuels et d'en développer de nouveaux. Vous serez sous la responsabilité de la direction.

- Gérer le portefeuille clients actuels (50 magasins en Savoie, Haute-Savoie, Isère, Rhône)
- Développer et assurer des actions pour dynamiser les ventes
- Prospecter, démarcher de nouveaux points de vente en accord avec la stratégie commerciale
- Analyser, sélectionner et organiser les axes de développement en vente directe (salons, foires, marchés...)
- Manager l'équipe de vendeuses
- Réaliser en partie l'administration des ventes : créer des devis selon les demandes clients, transmission à la production, jusqu'à la facturation

Compétences et qualification

Nous recherchons avant tout une personnalité motivée et engagée, souhaitant contribuer au développement d'une entreprise sociale à fort impact social et environnemental.

- Forte appétence pour le développement commercial
- Expérience de 2 ans minimum, sur des expériences de développement et/ou marketing
- Fort intérêt pour le secteur de l'ESS, de l'insertion par l'activité économique
- Avoir le sens du travail en équipe
- Polyvalence : alternance de missions opérationnelles et stratégiques
- Permis B obligatoire (nombreux déplacements à prévoir)



J'aime Boc'oh recherche un.e chargé.e de développement commercial

Qualités :

- Forte aisance relationnelle, autonomie, Rigueur et ténacité, prise d'initiative, créativité, humilité, capacité à comprendre les enjeux et les priorités, écoute des besoins.

Statut :

- CDI à temps plein
- Rémunération : entre 22 000 € et 26 000€ selon l'expérience + prime collective en fonction des résultats
- Travail occasionnel le week end

Recrutement :

Démarrage du contrat dès que possible

Pour candidater, merci de nous transmettre votre candidature (lettre de motivation personnalisée et cv) par email : contact@jaimebocoh.com avec l'objet « recrutement un.e chargé.e de développement commercial »

Lieu : 11, route de Lyon 73 160 Cognin